



RICHARD CONRAD MORABITO, TONUCCI & PARTNER

## Occorre una stabilità normativa di lungo periodo

**È** prevedibile che il mercato dei servizi legali legati allo shipping, che negli ultimi anni era vissuto prevalentemente su transazioni cross border aventi ad oggetto imbarcazioni usate di grossa metratura da esportare nei mercati stranieri, possa sperimentare un'inversione di tendenza, dovendosi concentrare maggiormente su acquirenti domestici che si rivolgeranno a venditori stranieri per importare imbarcazioni in Italia e/o al settore dei servizi finanziari a questo mercato correlati. Sotto altro profilo, è facile immaginare che, ad un incremento delle compravendite, si possa registrare anche un contestuale incremento del mercato dei servizi (e.g. charter, noleggi ecc.). **Richard Conrad Morabito**, partner di **Tonucci & Partner**, è oggi uno dei più attenti operatori legali



**Richard Conrad Morabito**

verso il settore della nautica.

**Domanda. Avvocato, oggi si registra una generale propensione verso l'acquisto di nuove imbarcazioni. Cosa significa questo dato?**

**Risposta.** Gli operatori di mercato ritengono che questa propensione verso l'acquisto d'imbarcazioni nuove sia data da molteplici ragioni: una squisitamente pratica, a causa della grande crisi del settore nautico, c'è un'oggettiva scarsità di offerta d'imbarcazioni usate varate nell'ultimo quinquennio, e quelle che si trovano hanno prezzi elevati. Inoltre, i cantieri (quelli sopravvissuti alla grande crisi), forti della liquidità iniettata dai fondi da cui sono stati spesso acquisiti, stanno lanciando sempre più prodotti rivolti al mercato europeo, quindi con «entry level» più accessibili in termini di metrature e qualità di materiali utilizzati e dunque con una forbice di

prezzi tale da venire incontro anche ad utenti meno facoltosi di qualche anno fa.

**D. Aggiungerei anche i tassi dei leasing.**

**R.** Certo. Se si aggiungono i tassi d'interesse dei leasing ancora sufficientemente bassi, si comprenderà facilmente l'incremento di vendite d'imbarcazioni nuove che il settore sta registrando in questi primi mesi dell'anno.

**D. Come giudica l'assetto normativo del settore?**

**R.** Sono convinto che perché questi primi timidi segnali di ripresa si trasformino, anche nel nostro paese, in un robusto trend di crescita è necessario che il comparto possa continuare a beneficiare di una stabilità normativa, anche sul fronte fiscale, tale da non scoraggiare, nuovamente, i potenziali fruitori.

Da ultimo, perché il settore nautico possa avere un adeguato sviluppo, in linea con quello del resto d'Europa, è necessario colmare il gap infrastrutturale che da sempre penalizza il nostro Paese.