

Lo strumento finanziario ha 5 anni di vita ma ha ancora forti potenzialità

# Minibond, sempre più pmi puntano sulle obbligazioni

PIETRO ROSSI, TONUCCI 6 PARTNERS

## Grande attenzione dalle pmi agricole

**È** da tempo che lo Studio Legale *Tonucci & Partners* segue il mercato dei minibond soprattutto applicato a pmi italiane che perseguono progetti di espansione ed intendono investire in nuovi beni strumentali ed in ricerca e sviluppo. *Affari Legali* ne ha parlato con l'equity partner **Pietro Rossi**.

**Domanda. Avvocato, quali aziende hanno mostrato interesse per questi strumenti finanziari, in base alla vostra esperienza?**

**Risposta.** Sempre più aziende legate al comparto agricolo e in particolare vivaisti e produttori di vino ci hanno dimostrato un vivo interesse nei minibond.

**D. Perché secondo lei questo successo?**

**R.** Perché si tratta di strumenti di debito che rappresentano sempre di più un'efficace e versatile fonte di finanziamento per le pmi italiane, alternativa al tradizionale canale bancario e finanziario. Allo stesso tempo, nel caso in cui, come spesso avviene, vengano ammessi alla negoziazione sull'ExtraMot Pro, l'emissione di tali strumenti comporta una necessaria e positiva evoluzione in termini di affidabilità, trasparenza ed efficienza per l'impresa, che in alcuni casi può rappresentare un primo passo verso possibili Ipo.

**D. Dal lato degli investitori in mini-**

**bond com'è la situazione?**

**R.** Si sta consolidando la presenza di fondi di private debt specializzati nella sottoscrizione di tali strumenti, a fronte di rendimenti interessanti per i relativi investitori.

**D. Quindi quali prospettive?**

**R.** Ci aspettiamo che il trend di crescita che si è registrato nell'ultimo periodo si possa ulteriormente consolidare anche

grazie alla possibilità per i sottoscrittori in minibond di poter beneficiare non solo di alcune garanzie prima riservate alle banche (i.e. il privilegio speciale) ovvero di nuova creazione (come il pegno non possessorio) ma anche della riduzione progressiva dei costi fissi connessi all'emissione data la più accentuata concorrenza tra i professionisti legali e finanziari specializzati in questa operazione.

**D. Quale il ruolo del legale in questo contesto?**

**R.** A favorire questo trend di crescita è certamente anche il

consulente legale che oltre a svolgere la sua attività professionale a tutela della pmi contribuisce a diffondere la conoscenza tra le pmi stesse di questo nuovo e sempre più accessibile strumento di finanziamento potendolo anche coniugare con i nuovi benefici fiscali riconosciuti alle pmi che investono in beni strumentali e nella ricerca e sviluppo.



Pietro Rossi